

15 февраля
15:00 (мск)

ОТКРЫТИЕ АКСЕЛЕРАЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ INNOACCELAI

15:00 - 15:20

Установочная встреча с командой
акселератора


15:20 - 15:40

Трекинг - эффективный инструмент
для роста стартапа

15:40 - 16:00

Возможности АО «ОЭЗ «Иннополис»
для развития стартапов

**ОЭЗ
ИННОПОЛИС**

**ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ**


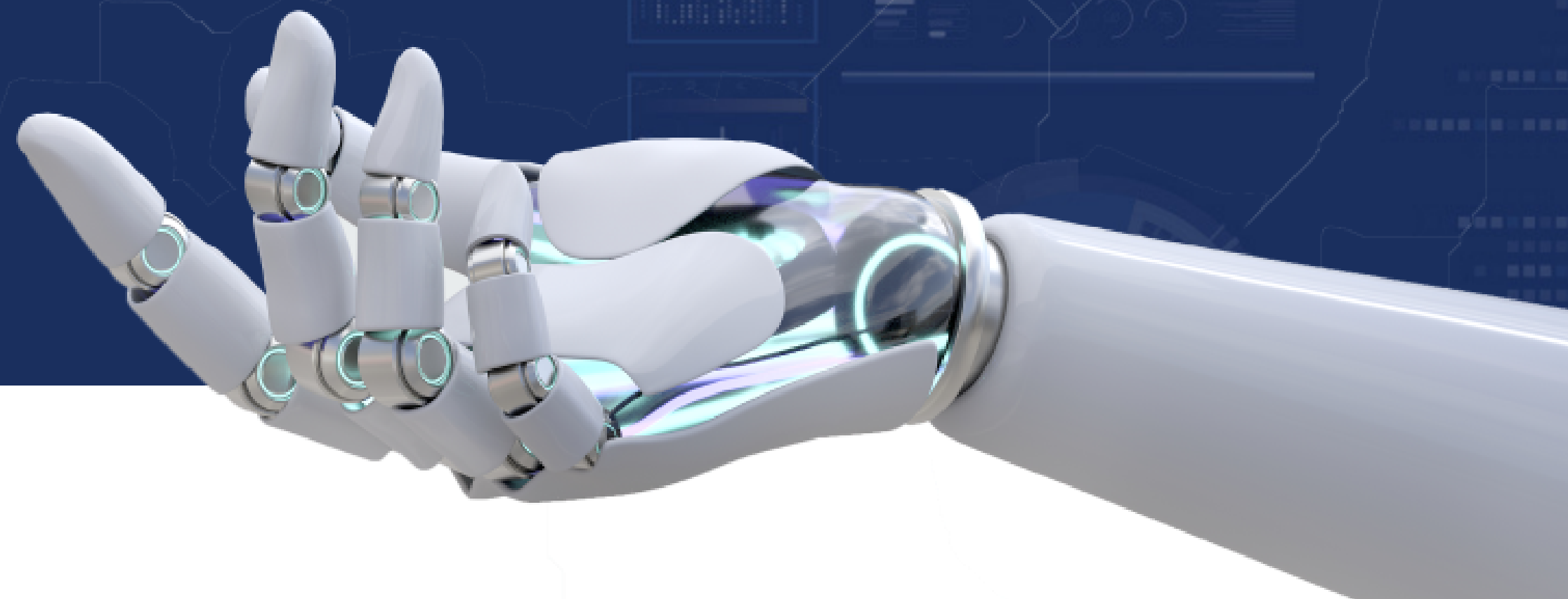


ARTIFICIAL INTELLIGENCE АКСЕЛЕРАТОР «INNOACCELAI»

АКСЕЛERAЦИОННАЯ ПРОГРАММА ПО РАЗВИТИЮ ПРОЕКТОВ
В ОБЛАСТИ ТЕХНОЛОГИЙ
ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

АККРЕДИТОВАНА В  ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ

ОЭЗ ИННОПОЛИС 2023



КОМАНДЫ АКСЕЛЕРАТОРА INNOACCELAI-2023

1. Brighton Stays
2. КРАФТ
3. ROBIUS
4. ИнфраМенеджер
5. MobizApp
6. DoTherapy
7. Медсервис
8. BeFit
9. Go2Sport
10. Рободинамика
11. FollowUp
12. Голосовой помощник





**ТЕЛЕГРАММ-КАНАЛ
АКСЕЛЕРАТОРА
INNOACCELAI**

<https://t.me/+QOLkiXWSDNMzNzli>

СЕНТЯБРЬ

ОКТАБРЬ

НОЯБРЬ

ДЕКАБРЬ

Вводный и отраслевой блок

Трекшн-митинги № 1 и 2. Диагностические сессии

ПН 12	ВТ 13	СР 14	ЧТ 15	ПТ 16	СБ 17	ВС 18
			<p>16:00 – 18:00 Открытие акселератора: возможности АО «ОЭЗ «Иннополис» для развития стартапов и общая установочная встреча команд с организаторами и трекерами</p> <p>Спикеры: Команда АО «ОЭЗ «Иннополис»</p> <p>Смотреть</p>			

Трекшн-митинги № 3 и 4

ПН 19	ВТ 20	СР 21	ЧТ 22	ПТ 23	СБ 24	ВС 25
				<p>16:00 – 18:00 Общие технологические тренды в области технологий ИИ. Успешные кейсы резидентов АО «ОЭЗ «Иннополис» в области технологий ИИ</p> <p>Спикеры: Резиденты АО «ОЭЗ «Иннополис»: EORA.AI и THIRDOPINION.AI</p> <p>Смотреть</p>		

Коммерциализация инноваций и развитие

Трекшн-митинги № 5 и 6

ПН 26	ВТ 27	СР 28	ЧТ 29	ПТ 30	СБ 1	ВС 2
				<p>16:00 – 18:00 Оценка рынка и конкурентный анализ. Разборы конкурентных анализов участников</p> <p>Спикер: Рудоманов Василий, Product Director Chainstack</p> <p>Смотреть</p>		

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ АКСЕЛЕРАТОРА



innoaccelai.ru/programma-2023/
innoaccelai.ru/materials/

ЦЕННОСТЬ АКСЕЛЕРАТОРА

РАЗВИТИЕ И ЭКСПЕРТИЗА



- Диагностическая карта с рецензиями о проекте от трекеров и экспертов



- Бизнес-план проекта



- Участие в акселерационной программе и трекинг



- Маркетинговая поддержка и продвижение



- Нетворкинг

- Возможность стать резидентом АО «ОЭЗ «Иннополис»

ИНВЕСТИЦИИ И ПАРТНЕРЫ



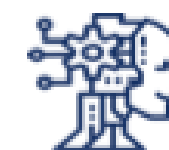
- Финансирование от институтов развития



- Венчурные инвестиции



- Доступ к инфраструктуре компаний-партнеров, специальные предложения от партнеров



- Возможность запуска пилотного проекта



Индивидуальный подход к командам и формирование программы, исходя из задач проекта

АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА INNOACCELAI

ТРЕКИНГ

- Диагностика
- Customer development
- Оценка рынка и конкурентный анализ
- Совершенствование бизнес-модели и фин.модели
- Маркетинг и продажи
- Разработка бизнес-планов
- Разработка презентаций
- Инвестиционная упаковка проектов
- Коммуникации с партнерами

INNOPOLIS
UNIVERSITY

ОЭЗ
ИННОПОЛИС

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕНСИВ

- Оценка рынка и конкурентный анализ
- Формирование стратегии и бизнес-модели проекта
- Формирование маркетинговой стратегии
- Основы построения команды (тимбилдинг)
- Взаимодействие стартапов с гос. институтами развития
- Инвестиционная упаковка проекта
- Интеллектуальная собственность
- Тренды в ИИ
- Питчинг проектов



ГАЗПРОМБАНК



CONSULTING

OFD.ru



Транспортные
инновации
Москвы



СБЕР



SKOLKOVO
Moscow School of Management



Дальневосточный
Фонд
Высоких
Технологий

Оценка рынка, бизнес- моделирование, подготовка презентаций, питчинг

Коровин Владимир
Ведущий трекер акселератора
INNOACCELAI

С нуля построил и управлял группой IT компаний с оборотом \$20 млн. в год.



Конкурентный анализ. Разборы конкурентных анализов участников Бизнес планирование

Василий Рудоманов Product Director Chainstack

Product Director at Schaffhausen Institute of Technology, Switzerland

Также работал в Acronis, NetCracker, Ростелеком, Tieto, I-teco

Ментор Физтех-Союз и IT-kadr, эксперт в Физтех-Старт и Спроси VC, наставник и тренер



Startup Foundations

Стратегия построения продаж. B2B продажи

Новые инструменты

Александр Колегов

Академический директор и руководитель проектной работы в бизнес-школе Сколково, ментор стартапов ранних стадий



Разработка маркетинговой стратегии стартапа. Искусство коммуникации с клиентами

Алексей Муразанов
Управляющий партнёр, руководитель
департамента
маркетинга и коммуникаций
консалтинговой компании
PSYCHEA®

Автор Интегральной психографической модели PSYCHEA®, Cognitive mapping AI-system SEMAYZER©



Построение команд, *soft skills*, как сфокусировать команду на целях и задачах, приносящих максимальную ценность

Краевская Ксения Product Manager в Сбер, PhD

PhD, кандидат наук, доцент, эксперт международного уровня по продуктовой стратегии, продуктовому маркетингу, маркетинговой стратегии, стратегии коммуникаций, PR-, GR-, Data driven marketing. Бизнес-тренер и консультант по стратегическому развитию. Владеет продуктовой методологией Agile/Scrum, инструментами построения Product -менеджмента в компании.



Интеллектуальная собственность ИИ-стартапов

Галкин Иван
юрист O2Consulting

специализируется на правовом сопровождении высокотехнологичных проектов по направлениям интеллектуальная собственность и корпоративное право, обладает опытом решения важных юридических задач как для крупнейших, так и для быстрорастущих игроков российской экономики.



Финансовое моделирование: расчёты показателей, их суть и прогнозирование

Мегги Парурян

эксперт по финансам, опыт работы в Alfa
Investment Bank, EY, Start-ups, AltaIR Capital

- Участвовала в привлечении больше 1 млн долл в стартапы на ранних стадиях
- Помогла привлечь финансирование (акционерное/банковское) 15 VC-проектам
- С нуля построила консолидированную стратегическую модель для крупного российского застройщика



Growth Hacking и Искусственный интеллект

Малков Артемий

к.ф.-м.н., эксперт по технологическому маркетингу и искусственному интеллекту, основатель и директор Data Monsters

Компания Data Monsters работает в Кремниевой долине с 2008 года, входит в Top-6 партнеров NVIDIA в мире по технологиям искусственного интеллекта (Elite NVIDIA Partner). Автор курсов по продуктовому маркетингу и машинному обучению в маркетинге



Основы привлечения инвестиций от венчурных фондов и бизнес-ангелов.

Силицкий Андрей Инвестиционный директор DV GROUP

Последние 15 лет занимался инвестициями в крупных российских компаниях и венчурных фондах, таких как:

- Росатом (участвовал в создании CVC)
- УК «Сберинвест» (8 фондов AUM \$250M)
- Bright Capital (наиболее активный CleanTech VC фонд в мире в 2011г. по версии CleanTech Group)
- Ruvento Venture Partners

Участвовал более чем в 20 венчурных сделках



Привлечение мер государственной поддержки в ИИ-стартапы



Ремесленников Андрей
Руководитель грантового направления
консалтинговой компании DV-consulting



Толпыгин Александр
Руководитель аналитической группы
консалтинговой компании DV-consulting

ТРЕКИНГ



КОРОВИН ВЛАДИМИР

Предприниматель,
инвестор, траблшутер с 25
летним опытом, трекер
более 7 лет, основатель
инвестиционной компании
ARIT Capital и клуба
инвесторов



ЕРЁМИН ОЛЕГ

Трекер ФРИИ, бизнес-коуч,
имеет сертификат Школы
Трекера Калинина, MBA,
физтех



ПУСТОВИТ АЛЕКСАНДР

Трекер программы
СПРИНТ в ФРИИ,
Руководитель
Обнинского бизнес-
инкубатора и
акселератора,
Корпоративный коуч GVA

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМАНД ПО ТРЕКЕРАМ



**КОРОВИН
ВЛАДИМИР**

**ROBIUS
ИНФРАМЕНЕДЖЕР
MOBIZAPP
DOTHERAPY
МЕДСЕРВИС
BEFIT
GO2SPORT**



ЕРЁМИН ОЛЕГ

**РОБОДИНАМИКА
ГОЛОСОВОЙ
ПОМОЩНИК
FOLLOWUP**



**ПУСТОВИТ
АЛЕКСАНДР**

**BRIGHTON STAYS
КРАФТ СИСТЕМС**

Меры поддержки от Фонда содействия инновациям для проектов в области развития технологий ИИ

АКСЕЛЕРАЦИЯ-ИИ

до 800 000 рублей

на развитие компетенций команды,
доработку бизнес-модели

СТАРТ-ИИ-1

до 4 000 000 рублей

на реализацию НИОКР

СТАРТ-ИИ-2

до 8 000 000 рублей

на реализацию НИОКР

РАЗВИТИЕ-ИИ

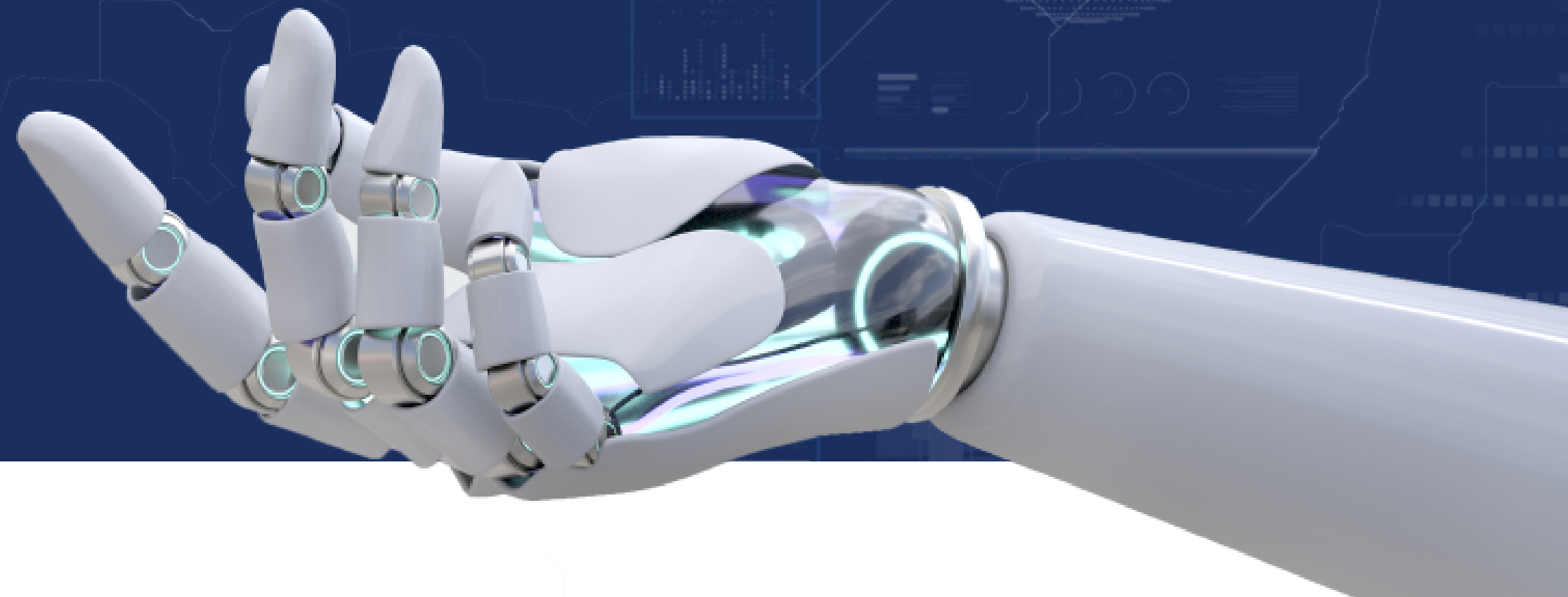
до 20 000 000 рублей

на дополнительные работы по НИОКР



ТРЕКИНГ - ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ РОСТА СТАРТАПА

ОЭЗ ИННОПОЛИС 2023



Как получить ЦЕННОСТЬ, если мы такие разные?



Как строится работа?

1. Коммуникация

Еженедельные встречи с трекером

zoom

Чат с трекером



ТРЕКИНГ

2. Артефакты

Артефакты – подтвержденная документом проверенная гипотеза, фактура – результат работы за неделю, которую может посмотреть трекер (Не слова!)

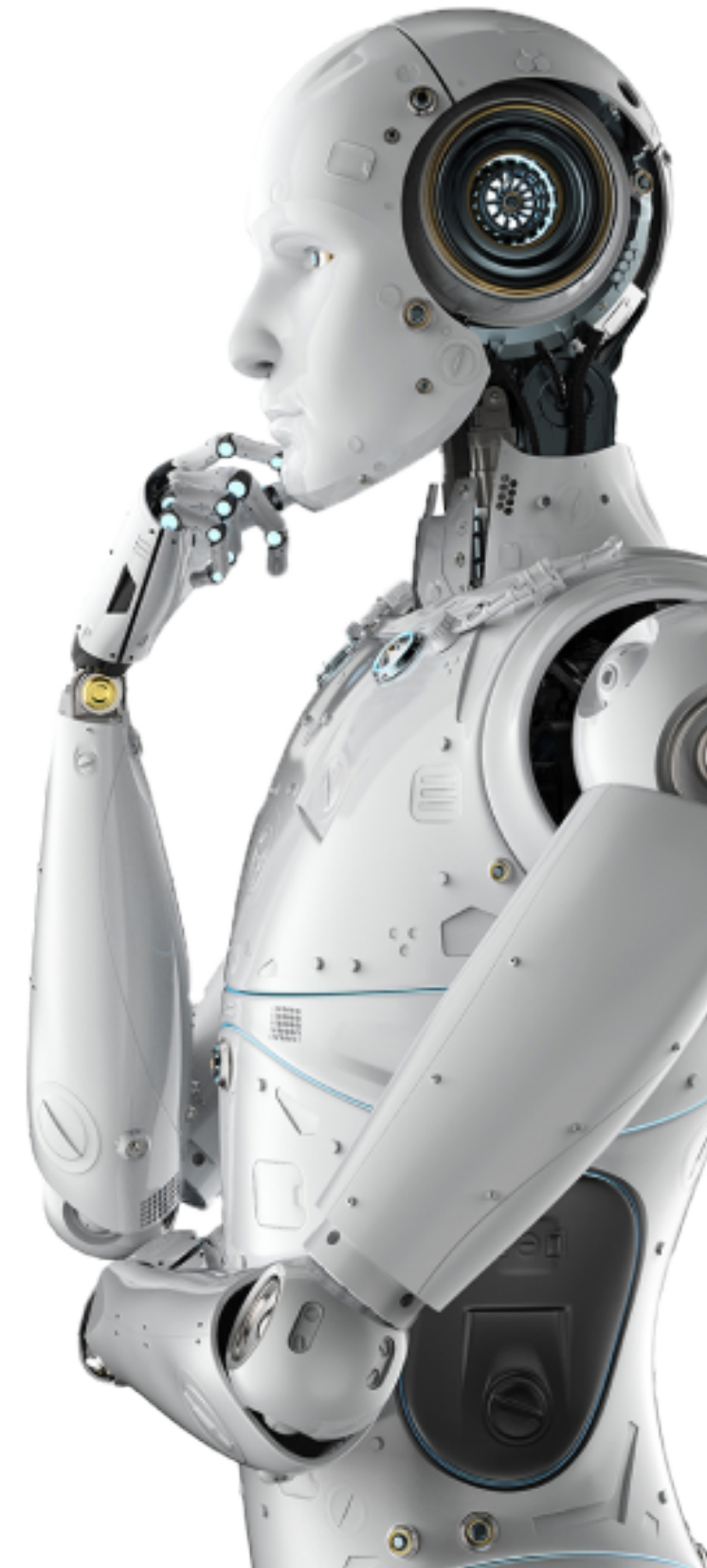
Дневник проекта (цель на прохождение акселератора и стратегия ее достижения, задачи к следующей встрече, заметки, идеи, инсайты, метрики, запросы к акселератору)

Бизнес-план

Презентация

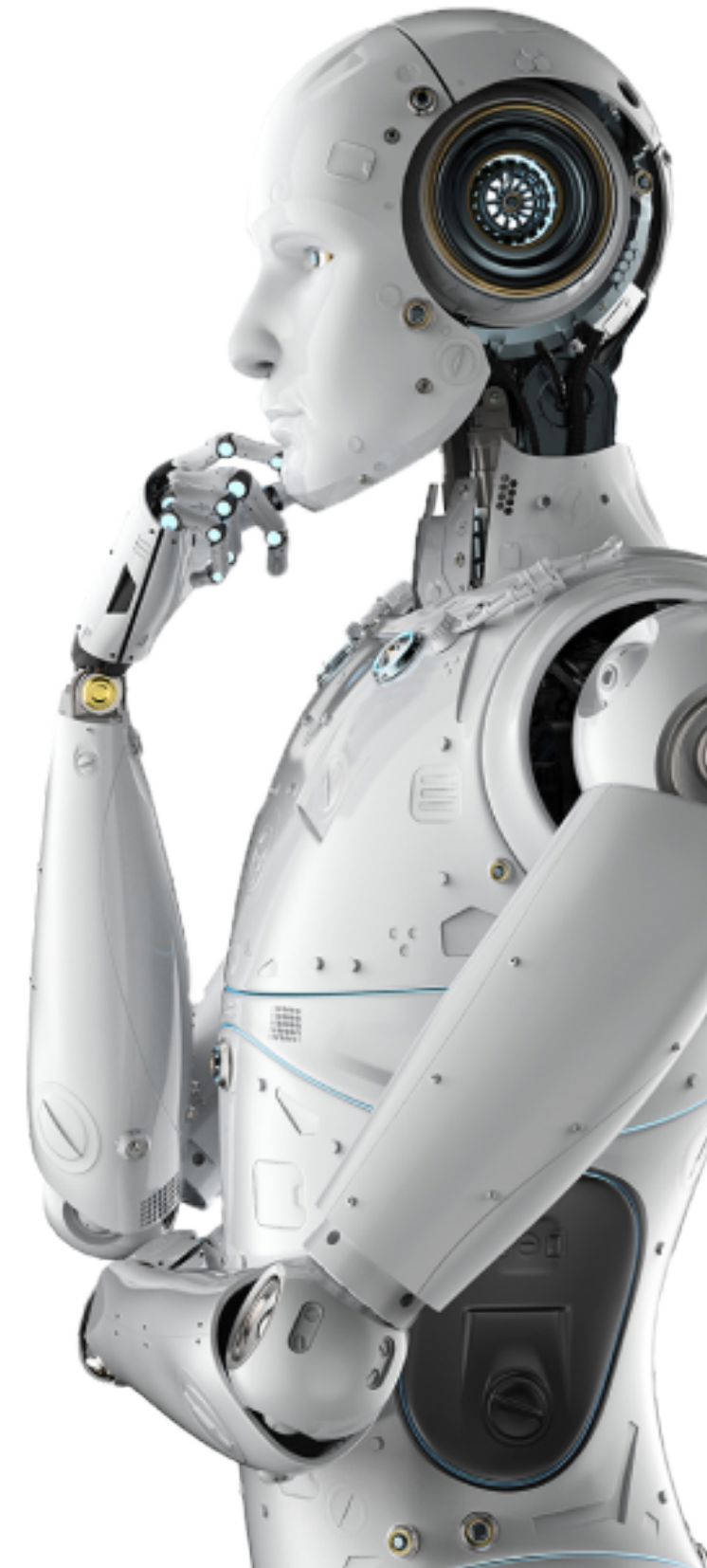
ЧАСТО СОВЕРШАЕМЫЕ ОШИБКИ

- Отменять встречу по причине, что ничего не сделал за спринт
- Приходить без артефактов
- Приходить без запроса
- Считать, что ты и так крут и тебе никто не нужен
- Не писать follow up
- Не вести дневник проекта (task-менеджер)
- Не рассказывать (скрывать) реальные проблемы (в команде, с проектом, с заказчиком и т.п.)



КАК ПОЛУЧИТЬ МАКСИМАЛЬНУЮ ПОЛЬЗУ?

- Оцифрованная цель (не только бизнес-план)
- Вовлеките команду
- Учите своих коллег, сотрудников
- Готовьтесь
- Приходите с запросом
- Будьте проактивны



Желаем
успехов!!!

